

Vacature: Accountmanager (m/v)

Wij zijn opzoek naar jou, de landelijke accountmanager die toe is aan; “The Next Step”

Een uitdagende functie bij een dynamisch bedrijf, volop in beweging. Het verkopen aan bedrijven in verschillende branches zorgt voor de nodige uitdaging en diversiteit in de job.

Altijd in ontwikkeling en een oog voor succes!

ABOS Ultimate Vending “Café Primero”, is een modern bedrijf dat zich richt op de zakelijke markt. Als specialist op het gebied van koffie-en consumptieautomaten, heeft ABOS Ultimate Vending ingespeeld op de vraag naar totaaloplossingen voor cateringfaciliteiten. Onze werkzaamheden bestaan o.m. uit het plaatsen, onderhouden en technisch repareren van onze koffie- en vending- automaten.

Wat wij belangrijk vinden,

- ✓ Aantoonbare ervaring in de koffie branche.
- ✓ Resultaatgericht in omzetten en marges.
- ✓ Goede sparringpartner en Teamplayer.
- ✓ Uitstekend in het creëren van nieuwe relaties.
- ✓ Creatieve denker in klantgerichte verkoop.
- ✓ Strategisch analytisch denkvermogen.
- ✓ Netwerker met overtuigingskracht.
- ✓ Zorgvuldige administratieve vaardigheden.

Wat jij van ons kan verwachten,

- ✓ Informele werksfeer met een no-nonsens mentaliteit.
- ✓ Samenwerken met leuke teamleden die voor elkaar klaarstaan.
- ✓ Zelfstandig handelen naar behoefte van jouw verkoopplan.
- ✓ Marktcomfort contract met een uitdagende bonusregeling.
- ✓ Een auto van de zaak, laptop en mobiele telefoon.
- ✓ Altijd de beste koffie op het werk.

Ben jij die fanatieke en creatieve verkoper die ons team komt versterken?

Stuur jouw sollicitatie + motivatie naar: sollicitatie@abos.eu

Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.